

Reference: Amper Market, a.s.

Dodavatel: Sprinx Systems, a.s.

Produkt: Sprinx CRM

Obor podnikání

Služby

Maloobchod, velkoobchod

Energetika

Webové stránky<http://www.ampermarket.cz>**Obrat**

1 500 000 000 Kč a více

Popis činnosti

Prodej elektřiny

Výchozí situace před nasazením CRM

Bez CRM, bez možnosti kontroly obchodníků a sledování plnění obchodních plánů.

Typ CRM

Řízení obchodu

Marketingové aktivity

Mobilní aplikace

Ne

Typ provozu CRM

V cloudu

Dodání serveru**Počet uživatelů CRM**

11 - 25 uživatelů

Rozpočet na CRM

Od 250 do 500 tisíc Kč

Jazykové mutace

čeština, angličtina, slovenština, němčina, maďarština, ruština, japonština, korejština, polština, španělština, italština, čínština, francouzština, holandština

Země implementace

Česká republika, Německo, Belgie, Bulharsko, Dánsko, Estonsko, Finsko, Francie, Chorvatsko, Irsko, Itálie, Kypr, Litva, Lotyšsko, Lucembursko, Maďarsko, Malta, Německo, Nizozemsko, Polsko, Portugalsko, Rakousko, Rumunsko, Řecko, Slovensko, Slovinsko, Anglie, Španělsko, Švédsko, Amerika, Rusko, Asie, Čína, Korea, Japonsko

Napojení na stávající systémy

účetnictví, řízení zakázek

Nasazené řešení

Po implementaci Sprinx CRM došlo ke sjednocení obchodních a finančních procesů.



Porovnání CRM systému



Hodnocení dodavatelů CRM



Aktuální novinky ze světa CRM.

Přínosy po nasazení

Díky Sprinx CRM byl sjednocen systém reportování obchodních výsledků, včetně napojení na účetnictví. Mohl se zpřesnit obchodní plán a finanční výhledy. Dále došlo ke značnému ušetření času napříč firmou díky tomu, že všechny informace jsou na jednom místě.



Porovnání CRM systému



Hodnocení dodavatelů CRM



Aktuální novinky ze světa CRM.